

Sig. Domenico Antonacci CV anno 2025

NATO: AVELLINO IL 08 SETTEMBRE 1969
CONIUGATO DAL 1992 - PATENTE: B
RESIDENTE: A CASCINA - PISA - IN VIA NICOLTA, 13
TEL. 050 710439 - CELL. 347 4131736
E-MAIL: DOMENICO@DOMENICOANTONACCI.IT



LINGUE STRANIERE CONOSCIUTE: **FRANCESE ED INGLESE**

BUONA CONOSCENZA DEI PROGRAMMI WINDOWS.

BUONA CONOSCENZA DEL PROGRAMMA PROJECT PER LA STESURA DEI GANTT DI PROGETTO.

ESPERIENZA PLURIENNALE SU SISTEMI CAD TRIDIMENSIONALI,

ESPERIENZA NELLA CODIFICA E GESTIONE DISTINTE BASI DI PRODOTTO

BUONA ESPERIENZA NEL SETTORE DELLA PROTOTIPAZIONE RAPIDA

BUONA ESPERIENZA PER RICERCA E VALUTAZIONE DEI FORNITORI DI DIVERSE TECNOLOGIE.

TITOLO DI STUDIO ED AGGIORNAMENTI:

1988: DIPLOMA DI PERITO MECCANICO: PRESSO ITIS "G.MARCONI" PONTEDERA VOTO
RICEVUTO PREMIO AL MERITO DAL "ROTARY CLUB" ANNO 1988

1998: CORSO DI QUALITY SYSTEM MANAGER (ISO 9001): PRESSO AICQ DI MILANO, DURATA 200 ORE;

2000: CORSO "GESTIONE MEDIA E PICCOLA AZIENDA" (DOTT.SSA M.PURICELLI DELLA SDA BOCCONI -MI)

2002: CORSO INGLESE, 2° LIVELLO TENUTO DALLA SCUOLA 2F

2004: CORSO INGLESE, 2-3° LIVELLO

2008: CORSO HELIOS SUL FOTOVOLTAICO

2014-15: CORSO DI INGLESE PRE-INTERMEDIO, PRESSO LA SCUOLA I.S.F. (AWARDS CERTIFICATE)

ISCRITTO DAL 1995: ALL'ASSOCIAZIONE ITALIANA PROGETTISTI INDUSTRIALI - AIPI

ATTITUDINI PROFESSIONALI:

PROGETTAZIONE ED INDUSTRIALIZZAZIONE DI PRODOTTI QUALI POMPE, VALVOLE, SENSORI, ELETTRODOMESTICI IN GENERE, APPARATI ELETTROMECCANICI E MACCHINE SPECIALI AUTOMATICHE.

IN PARTICOLARE VERSO L'INNOVAZIONE DEL PRODOTTO, CON L'OBIETTIVO DI RIDUZIONE COSTI E STANDARDIZZAZIONE.

RAPPORTO DIRETTO CON I FORNITORI ANCHE PER ASPETTI TIPICAMENTE DI COMPETENZA DELL'UFFICIO ACQUISTI E/O DEL RESPONSABILE QUALITÀ, VALUTAZIONE DI NUOVE OFFERTE, REVISIONE DI STAMPI O COMPONENTI, GESTIONE DI OFFERTE PER COMPONENTI COMMERCIALI O PARTICOLARI A DISEGNO, GESTIONE DISTINTE BASI.

GESTIONE DI PERSONALE, DI PROGETTAZIONE, E/O ADDETTI A SALE PROVE, CONTROLLO QUALITÀ ED INDUSTRIALIZZAZIONE.

GESTIONE DI LAVORO DI SQUADRA, COMPRESO VENDITORI O AGENZIE DISTRIBUITE SUL TERRITORIO NAZIONALE.

PARTICOLARMENTE PORTATO ALLO SVILUPPO DI RAPPORTI COMMERCIALI, NUOVE OPPORTUNITÀ DI MERCATO DERIVANTI DA CONTATTI DIRETTI CON LE AZIENDE O DALLE INFORMAZIONI RECUPERATE DURANTE LE FIERE DI SETTORE.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

DAL 09 GENNAIO 2025 AD OGGI ASSUNTO COME VENDITORE PRESSO LA INTERNATIONAL DROPS SRL SAREZZO (BS)

ASSUNTO A TEMPO PIENO, SETTORE TRATTAMENTO ACQUA.

FUNZIONARIO COMMERCIALE/PRODUCT MANAGER PER INTERNATIONAL DROPS SRL

DAL 08 GENNAIO 2024 AL 07 GENNAIO 2025 ASSUNTO COME VENDITORE PRESSO LA HYTEK SRL DI FORNOVO (PR)

ASSUNTO A TEMPO PIENO, SETTORE TRATTAMENTO ACQUA.

FUNZIONARIO COMMERCIALE PER HYTEK SRL

DAL 01 MARZO 2023 AL 07 GENNAIO 2024 KLIMAD, LIBERO PROFESSIONISTA, COME CONSULENTE O AGENTE SETTORE HVAC

DAL 01 SETTEMBRE 2022 AL 27 FEBBRAIO 2023 AREA MANAGER CENTRO ITALIA AREA TIRRENICA PER CONTO DELLA TERMAL PROFESSIONAL SRL DI BOLOGNA.

ASSUNTO A TEMPO PIENO

FUNZIONARIO COMMERCIALE PER TERMAL PROFESSIONAL.

GENNAIO 2022 AD AGOSTO 2022 CONSULENTE VARIE ED INCARICHI DI AGENZIA, IN PARTICOLARE HO COLLABORATO CON LE SEGUENTI AZIENDE:

AERFOR SRL, DI BRUGINE (PD). CONSULENTE DI SVILUPPO COMMERCIALE PER L'ITALIA E L'ESTERO.

ZYMBO ITALIA SRL DI REZZATO (BS) CONSULENTE PER SVILUPPO COMMERCIALE ITALIA ED ESTERO.

SMARTDHOME AGENTE PER LA VENDITA DI SISTEMI PER LA DOMOTICA DI IMPIANTI DOMESTICI O SIMILARI, SOPRATTUTTO PER LA GESTIONE DI IMPIANTI TERMOTECNICI.

ETA KAMINI DI CASERTA, – CONSULENTE COMMERCIALE PER LA VENDITA DI CAMINI, TERMOCAMINI E STUFE A PELLETTI.

GENNAIO 2021 AD GENNAIO 2022 CONSULENTE/AGENTE TECNICO COMMERCIALE PRESSO L'AGENZIA KLIM DI SILVANO GALANTINI E GIOVANNI ROSA, DI CAMPI BISENZIO, MI SONO OCCUPATO DELLA VENDITA SIA NEL CANALE LUNGO CHE PRESSO INSTALLATORI E PROGETTISTI DI POMPE DI CALORE INNOVA, VALVOLE PER IL SETTORE TERMOIDRAULICA, BOLLITORI, PRODOTTI SAUERMAN, SISTEMI CONTROLLO SCHNAIDER, PANNELLI RADIANTI A PAVIMENTO, FAN COILS. DA LUGLIO 2021 A GENNAIO 2022, CONSULENTE COMMERCIALE PRESSO LA SAUERMAN, COME CAPO AREA. PRESSO LA SAUERMAN ITALIA SRL MI SONO OCCUPATO DELLA VENDITA DI STRUMENTI DI MISURA, SENSORI PARAMETRI AMBIENTALI, QUALI TEMPERATURA, UMIDITÀ, PRESSIONE, VELOCITÀ DELL'ARIA, QUALITÀ DELL'ARIA, ANALIZZATORI FUMI, HVAC/POMPE SVUOTAMENTO CONDENSE ACIDE. CON RESPONSABILITÀ DI CAPO AREA VERSO LE AGENZIE CHE GESTISCONO I CLIENTI DEL SETTORE TERMOIDRAULICA ED I GROSSISTI, VENDITA DIRETTA VERSO I CLIENTI DEL SETTORE INDUSTRIA, VISITE COMMERCIALI, AMPLIAMENTO PORTAFOGLIO CLIENTI, REDAZIONE OFFERTE ANCHE DA CAPITOLATI DI GARE DI APPALTO PUBBLICHE O PRIVATE.

DA DICEMBRE 2018 AL DICEMBRE 2020 FUNZIONARIO COMMERCIALE, SALES B2C, PRESSO LA WATERLINE SRL GESTIONE CLIENTI, REDAZIONE OFFERTE, VISITE COMMERCIALI, ATTIVITÀ DI IMPLEMENTAZIONE E SVILUPPO COMMERCIALE. DEFINIZIONE DI BP ANNUALI.

2009 -2018 CONSULENTE TECNICO COMMERCIALE PRESSO L'AZIENDA BELGA POLLET SA. (POLLET WATER GROUP) CON LA FUNZIONE DI COUNTRY MANAGER PER L'ITALIA.

GESTIONE CLIENTI, MAPPATURA TERRITORIO, AMPLIAMENTO E SVILUPPO NUOVI CLIENTI, REDAZIONE OFFERTE E PROFORME ORDINI, VISITE COMMERCIALI, CREAZIONE BP, GESTIONE CORSI TECNICI PRESSO CENTRI ASSISTENZA

2008 PRODUCT MANAGER PRESSO LA ZETAPLAST SRL

RICERCA FORNITORI, DISEGNO DEL PRODOTTO, DEFINIZIONE DELLE DISTINTE, PRESENTAZIONE PRODOTTI E LISTINI, VISITE COMMERCIALI RELATIVAMENTE ALLA GAMMA DI ADDOLCITORI, FILTRI, OSMOSI PER IL TRATTAMENTO ACQUA.

PRODUZIONE DI SERBATOI E MANUFATTI IN ROTAZIONALE, QUADRI ELETTRICI PER GRUPPI DI PRESSURIZZAZIONE.

2008 RESPONSABILE TECNICO ACQUISTI PRESSO PENTAIR WATER ITALY SPA

GESTIONE FORNITORI LCC (LOW COST COUNTRY), CONTROLLO GESTIONE FORNITURE.

IN QUESTO PERIODO MI SONO RECATO SPESSO IN CINA, CON FREQUENTI CAMBI DI DESTINAZIONE PER ANDARE A VISIONARE I DIVERSI FORNITORI CHE SI TROVANO DISLOCATI SU QUEL TERRITORIO.

2007 TECNICO COMMERCIALE PRESSO ELETTROCABLAGGI SRL

GESTIONE DEI PROGETTI E DEI RAPPORTI CON I CLIENTI, IN PARTICOLARE CON QUELLI ESTERI E SOPRATTUTTO NEL MERCATO CINESE.

2005 CONSULENTE TECNICO PRESSO INIZIATIVE INDUSTRIALI SARPLAST SRL
PROGETTAZIONE DI MACCHINE ED IMPIANTI PER LA PRODUZIONE DI TUBI IN VETRORESINA. GESTIONE DELLA REVISIONE DELLE MACCHINE PRESSO LE OFFICINE MECCANICHE, FORNITRICI DI SARPLAST.

2004 CONSULENTE TECNICO PRESSO LA ELETTRROGENIUS SRL
GESTIONE PORTAFOGLIO CLIENTI, SVILUPPO ATTIVITÀ COMMERCIALE, VENDITA E PRESENTAZIONE PRODOTTI, ANALISI MERCATO

1999- 2003 TITOLARE/AMMINISTRATORE UNICO DELLA ERGON SRL,
GESTIONE DELLE ATTIVITÀ DI 10 DIPENDENTI.
GESTIONE LAVORAZIONI DI ASSEMBLAGGIO IN CONTO TERZI, CONSULENZA COMMERCIALE, GESTIONE E AMPLIAMENTO PORTAFOGLIO CLIENTI

2001 – 2002 DIRIGENTE DI STABILIMENTO PRESSO SIXTEAM SRL
CON LA RESPONSABILITÀ DI GESTIONE DELL'INTERO STABILIMENTO (CON 80 ADDETTI) DI PRODUZIONE DI POMPE CENTRIFUGHE IN GHISA ED INOX, DA 0,5 A 100 HP DI POTENZA.
MI SONO OCCUPATO DELLA GESTIONE DELLE FORNITURE DEI COMPONENTI, DELLE DISTINTE BASI, GESTIONE STOCK DI MAGAZZINO PER LA PRODUZIONE, GESTIONE LINEE DI PRODUZIONE E COORDINAMENTO DEI CAPI REPARTO E DEGLI ADDETTI ALL'ASSEMBLAGGIO. GESTIONE DEL REPARTO VERNICIATURA.

1997-2001 ATTIVITÀ DI LIBERO PROFESSIONISTA
PROGETTISTA CAD TRIDIMENSIONALE, NEL SETTORE DELLE POMPE PER ACQUA, FILTRI ED ACCESSORI VARI.
REALIZZAZIONE PER AZIENDE DEL SETTORE DI PROGETTI DI INTERRUTTORI A GALLEGGIANTI, FILTRI, GIUNZIONI IN RESINA, QUADRI ELETTRICI, POMPE ETC., SEGUENDO I PROGETTI DALLE FASI INIZIALI DI STUDIO FINO ALLA MESSA IN PRODUZIONE, COMPRESO LA CERTIFICAZIONE TUV, UL E CSA DEGLI STESSI PRODOTTI.
PROGETTAZIONE DI POMPE INOX, VALVOLE, SENSORI, LAMPADE E POMPE GASOLIO, INVERTER PER GRUPPI DI PRESSURIZZAZIONE, QUADRI DA CANTIERE, CONTALITRI PER OLIO E GASOLIO.

1991-1997 RESPONSABILE UFFICIO TECNICO ED R&D PRESSO LA NOCCHI POMPE S.P.A.
FINO AL 1994 ANCHE RESPONSABILE QUALITÀ, IN PARTICOLARE MODO GESTIONE DI CERTIFICAZIONI DI PRODOTTO, SEGUENDO LE VERIFICHE ISPETTIVE DEGLI ENTI DI CERTIFICAZIONE QUALI: IMQ (ITALIA), TUV (GERMANIA), UL (USA), CSA (CANADA).
GESTIONE E COORDINAMENTO IL LAVORO DI TUTTO IL REPARTO TECNICO, COMPRESO LA SALA PROVE, CON DIVERSI COLLABORATORI, ESEGUENDO ANCHE ATTIVITÀ DI ACQUISTO, RICERCA DI FORNITORI ALTERNATIVI O DI NUOVI PRODOTTI, NUOVE TECNOLOGIE, TRATTANDO DIRETTAMENTE OFFERTE CON DIVERSE AZIENDE MANIFATTURIERE.

1988-1991 RESPONSABILE UFFICIO PROGETTAZIONE, PRESSO LA TUBISARPLAST S.P.A.
PROGETTAZIONE E DISEGNO MECCANICO, AL CAD, DI MACCHINE SPECIALI A CNC E STUDIO LAY-OUT DI LINEE AUTOMATICHE PER LA PRODUZIONE DI TUBI IN VETRORESINA.

AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI MIEI DATI PERSONALI AI SENSI DEL DLGS 196 DEL 30 GIUGNO 2003 E DELL'ART. 13 GDPR